

ANÁLISIS DE COMO IMPACTARÍA EN EL SECTOR DE LA CERÁMICA LA OTORGACIÓN POR PARTE DEL GOBIERNO DE PERMISOS NEGOCIABLES EN SU LUCHA CONTRA LA CONTAMINACIÓN POR FLÚOR

M^a Begoña Peris Martínez. Ingeniero Agrónomo y Máster en Economía Agroalimentaria y Política Ambiental por la Universidad Politécnica de Valencia

Supongamos como hipótesis de partida que el gobierno en la lucha contra la contaminación privatiza el derecho a emitir flúor, otorga derechos de emisión a las industrias de una serie de sectores mediante la emisión de unos certificados llamados permisos negociables en el ámbito territorial de toda España.

1

Procedimiento seguido sería el siguiente:

-Se establecería una contaminación admisible.

-Por cada unidad de contaminación se repartiría un certificado.

-El reparto se haría de forma equitativa por subasta entre las industrias de los siguientes sectores (principales contaminantes de flúor):

*industria siderúrgica

*industria metalúrgica

*industria de la cerámica

*Fábricas de vidrio

*industria de fertilizantes fosfatados

-Cada permiso negociable permitiría emitir una unidad del contaminante

(para emitir más, la empresa necesitará adquirir permisos adicionales y si emite menos, podría vender los permisos de emisión)

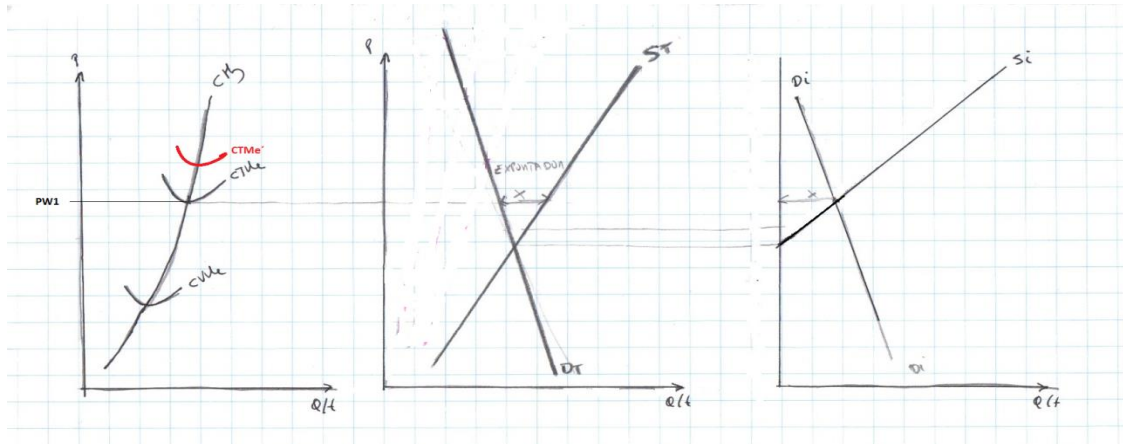
-Los permisos serían negociables, se podrían comprar y vender en el “mercado del flúor” y su precio vendría dado por la oferta y la demanda de los permisos negociables.

Para detectar el impacto de esta medida, realicemos un análisis gráfico.

Hipótesis: 1-

partimos de la situación indicada en las gráficas

GRÁFICA



Al adjudicarse al sector de la cerámica " permisos negociables", ascienden los costes fijos de la empresa debido a los coste de oportunidad.

A corto plazo no se modifica nada en el mercado nacional ni en el mercado internacional (no han variado los costes variables, y por tanto, no se ha modificado la curva de costes marginales)

El precio a corto plazo es $Pw1$. A ese precio $Pw1$ los empresarios del sector de la cerámica que han recibido permisos negociables se encuentran en PÉRDIDAS. (los costes totales medios son $CTMe'$)

Análisis a largo Plazo:

Como las empresas del sector de la cerámica con permisos negociables se encuentran en pérdidas, las empresas saldrán, venderán sus Permisos negociables, y al estar inmersos en un mercado de flúor multisectorial, los precios negociables serán comprados por empresas que necesitan emitir más, por lo tanto, se producirá un TRASLADO DE LA CONTAMINACIÓN de un sector a otro. El sector de la cerámica que tenía permisos negociables, desaparecerá en España, se quedarán los sectores que más produzcan.

Estas medidas de asignar Permisos de negociación incentiva a las empresas a invertir en tecnología a costa de la venta de los permisos negociables (siempre que su coste sea inferior al obtenido con la venta de los permisos negociables)

Como segunda hipótesis, consideremos que el gobierno reparte permisos negociables de emisión de flúor entre las empresas de la cerámica situadas en la provincia de Alicante y no en el resto de España.

Esta medida tiende a deslocalizar la industria. Si los permisos de emisión existen en unas zonas y en otras no existen, las industrias van a trasladarse a las zonas donde no existan permisos negociables, solventándose así el problema de contaminación por flúor de la zona de Alicante.